



Analyse des rapports marchands dans les filières agricoles vivrières

By Nfuamba Lukeba, Fabrice

Condition: New. Publisher/Verlag: Éditions universitaires européennes | Les marchés du Sorgho au Sud-Kivu | La promotion des exploitants agricoles permet d'appréhender le développement rural, car l'agriculture reste la principale activité de la population rurale du Sud-Kivu. Les filières vivrières contribuent à l'amélioration de la sécurité alimentaire et à la réduction de la pauvreté rurale des acteurs qui interviennent dans les échanges, et particulièrement les exploitants agricoles. La filière sorgho a été choisie en raison de ses valeurs culturelles locales, nutritionnelles comparativement au manioc qui est l'aliment de base dans le régime alimentaire de la population du Sud-Kivu. Cette étude cherche à comprendre les rapports marchands entre les acteurs et leurs effets dans la redistribution du revenu que dégage la filière sorgho. Ainsi, les analyses ont été menées sur la base du modèle structure-comportement-performance et des relations sociales entre acteurs lors des échanges. Les résultats montrent qu'il existe une asymétrie d'information et de pouvoir de marché entre acteurs qui engendre des rapports marchands basés sur une redistribution inégale du revenu dégagé par la filière sorgho. Les acteurs urbains prennent une part importante de ce revenu par rapport aux acteurs ruraux. | Format: Paperback | Language/Sprache:...



READ ONLINE
[8.98 MB]

Reviews

This created pdf is excellent. We have read through and i also am sure that i am going to going to study yet again yet again in the future. You will not truly feel monotony at at any time of your time (that's what catalogues are for concerning should you check with me).

-- **Myriam Bode**

Comprehensive manual! Its such a excellent read through. I have read and i also am confident that i am going to gonna study once more once again in the future. Your life period will be change when you total looking over this ebook.

-- **Cordie Hauck DVM**